DOAR PENTRU PROFESIONIȘTII
DIN AGRIBUSINESS

PRO CLASS 2024

Ferma, un joc de șah din ce în ce mai complicat

5 – 6 NOIEMBRIE 2024, BUCUREȘTI

EDIȚIA DE NOTA 10

DESCRIERE FORMATOR

- FLORIN CONSTANTIN, FONDATOR AGXECUTIVE
- EXECUTIV CU 15 ANI DE EXPERIENȚĂ ÎN AGRIBUSINESS
- MANAGER DE TRANZIȚIE CU REZULTATE DOVEDITE
- EXPERIENȚĂ ÎN GESTIONAREA CENTRELOR DE PROFIT ÎN MULTINAȚIONALE DIN AGRIBUSINESS
- FORMATOR CERTIFICAT

ZIUA 1 – STRATEGIA DE BUSINESS

.02

8H30 – 9H00: WELCOME COFFEE

9H00 – 11H00: PRIMA FAZĂ A JOCULUI DE ȘAH: THE OPENING – SUNT LUCRURI DE BAZĂ PE CARE TREBUIE SĂ LE FACI ÎN AGRIBUSINESS CA SĂ AI SUCCES

- PIAȚA AGRICOLĂ: ACTUALĂ ȘI (IM)POSIBILĂ, « CUM AR FI DACĂ » ȘI ETERNA ÎNTREBARE « MAI CREȘTE (PREȚUL)? »
- ECOSISTEMUL AGRIBUSINESS – ULUI ROMÂNESC: ACTORII ȘI MODUL LOR DE FUNCȚIONARE – IMPORTANȚA ELEMENTULUI UMAN, LIANTUL DE BAZĂ
- CUNOAȘTEREA ADVERSARILOR: COMPETITORII DIRECȚI, CONDIȚIILE AGRO – CLIMATICE
- PROSPECTAREA, DESCOPERIREA CLIENȚILOR ȘI A NEVOILOR LOR ȘI VÂNZĂRILE B2B ÎN AGRO

11H00 – 11H15: PAUZA DE CAFEA

11H15 – 13H15: A DOUA FAZĂ A JOCULUI DE ȘAH: THE MIDDLEGAME – CONTEAZĂ CUM JOCI PENTRU A ATINGE OBIECTIVUL

- ATAC ȘI APĂRARE: LUPTA PENTRU COMPETITIVITATE, ÎNCONDEIEREA CONCURENȚILOR
- CUM SĂ CREȘTI VÂNZĂRILE ÎNTR – O PIAȚĂ CARE SCADE?
- VÂNZĂRI ȘI/SAU SFATURI – ABORDAREA CONSULTATIVĂ ÎN FERMĂ ȘI NU NUMAI
- CEL MAI CALD LOC DE MUNCĂ: ÎN FERMĂ, LA FURNIZOR SAU LA DISTRIBUITOR?!
- MANAGEMENTUL CONFLICTELOR PROFESIONALE

ZIUA 1 – STRATEGIA DE BUSINESS

13H15 – 14H15: DEJUN

14H15 – 16H15: A TREIA FAZĂ A JOCULUI DE ȘAH: THE ENDGAME – CONTEAZĂ SĂ ÎȚI ATINGI OBIECTIVUL

- SALARIAT SAU BUSINESS PARTNER – NOȚIUNEA DE PROFIT SHARING ÎN ECHIPELE DE VÂNZĂRI
- CUM ÎNCHIDEM DEAL – UL ȘI DE CE
- TEHNICI DE NEGOCIERI ÎN AGRIBUSINESS
- CRASH COURSE: OBIECTIVE ȘI OPȚIUNI ÎN NEGOCIERILE B2B
- STEAUA NORDULUI – APĂRAREA INTERESULUI COMPANIEI

16H00 – 16H15: PAUZA DE CAFEA

16H30 – 18H00: METODA 3S – SEGMENTĂRI. SCENARII. SIMULĂRI.

- IMPLEMENTAREA CUNOSTINȚELOR ȘI ABILITĂȚILOR DE PROSPECTARE ȘI NEGOCIERE PRIN SCENARII CU GRAD PROGRESIV DE DIFICULTATE, DE LA OBIECTIVE DESCHISE LA OBIECTIVE SECRETE CONVERGENTE / DIVERGENTE ȘI DE LA SIMULĂRI UNU LA UNU LA SIMULĂRI DE GRUP

DESCRIERE FORMATOR

- VIOREL ION, FORMATOR AGXECUTIVE
- PROFESOR AL FACULTĂȚII DE AGRICULTURĂ USAMV BUCUREȘTI
- EXPERIENȚĂ DE LUCRU ÎN FERME VEGETALE
- EXPERIENȚĂ DE PESTE 15 ANI ÎN AGRIBUSINESS ȘI ÎN MEDIUL DIDACTIC
- EXPERT ÎN FITOTEHNIA CULTURILOR AGRICOLE DE CÂMP

ZIUA 2 – FERMA CA O TABLĂ DE ȘAH

.05

8H30 – 9H00: WELCOME COFFEE

9H00 11H00 URMĂTOAREA MUTARE LA SCHIMBĂRILE CLIMATICE: CULTURI ALTERNATIVE VS ADAPTARE TEHNOLOGII ȘI MATERIAL GENETIC

- CARE SUNT CULTURILE ALTERNATIVE DE INTERES PENTRU ZONA NOASTRĂ
- CULTURI CULTIVATE ÎN TRECUT, DAR CARE POT REVENI ÎN ATENȚIE
- CULTURI NOI PENTRU ROMÂNIA
- ADAPTAREA TEHNOLOGIEI DE CULTIVARE LA SCHIMBĂRILE CLIMATICE
- CARE SUNT ASTEPTĂRILE DE LA MATERIALUL GENETIC CA RĂSPUNS LA SCHIMBARILE CLIMATICE
- CE AM SCHIMBA – MODUL DE CULTIVARE SAU STRUCTURA DE CULTURI? PUNCTE DE VEDERE/OPINII
- CE AM ALEGE – SIMPLIFICAREA SAU DIVERSIFICAREA SORTIMENTULUI DE CULTURI ?

11H00 – 11H15: PAUZA DE CAFEA

11H15 – 13H15 ROCADA PORUMB SORG – AVANTAJE, LIMITĂRI ȘI PERSPECTIVE

- AVANTAJE, DEZAVANTAJE ȘI OPORTUNITĂȚI ALE CULTURII – ABORDARE COMPARATIVĂ
- CERINȚE COMPARATIVE PRIVIND FACTORII DE MEDIU
- PARTICULARITĂȚI ALE TEHNOLOGIEI DE CULTIVARE A SORGULUI PENTRU BOABE
- ALTE ROCADE DE INTERES

ZIUA 2 – FERMA CA O TABLĂ DE ȘAH

.06

13H15 – 14H15: DEJUN

14H00 – 16H00 – MUTAREA STRATEGICĂ A PREZENTULUI – CONSERVAREA APEI ÎN SOL

- ABORDARE PRACTICĂ – DEPLASARE ÎN TEREN (FERMĂ DIN JURUL BUCUREȘTIULUI)
- OBSERVAREA STĂRII DE VEGETAȚIE A CULTURILOR DE TOAMNĂ ȘI CORELAREA CU METODA DE CULTIVARE
- INTERACȚIUNEA CU UN FERMIER CARE APLICĂ ASPECTE FITOTEHNICE INOVANTE
- OBSERVAREA EFECTELOR TEHNICILOR CONSERVATIVE DE PRELUCRARE A SOLULUI

16H00 – 16H15: PAUZA DE CAFEA

16H15 – 18H00 MUTAREA STRATEGICĂ A PREZENTULUI – CONSERVAREA APEI ÎN SOL

- REVENIRE LA SALĂ
- CE SE ÎNTÂMPLĂ CU APA ÎN SOL
- CUM SE PIERDE APA DIN SOL
- CUM PUTEM REȚINE APA ÎN SOL

30% OFF

INVESTIȚIE

€ 350

PERSOANĂ / ZI

Pentru aducerea unui participant suplimentar la curs

EARLY BIRD SPECIAL

INVESTIȚIE

€ 500

PERSOANĂ / ZI

Preț aplicat pentru participarea la o singură zi de curs

EARLY BIRD: DISCOUNT DE 50% PÂNĂ LA 15 OCTOMBRIE 2024

50% OFF

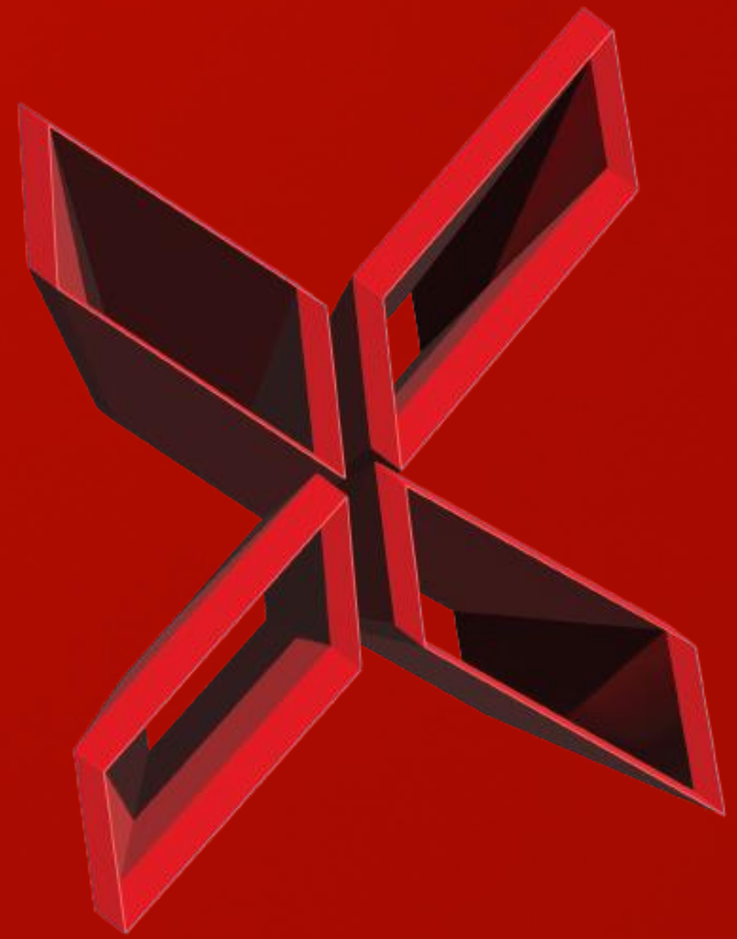
20% OFF

INVESTIȚIE

€ 400

PERSOANĂ / ZI

Preț aplicat pentru participarea la ambele zile de curs



TESTIMONIALELE PARTICIPANȚILOR

SUNT PENTRU A DOUA OARĂ LA UN CURS ORGANIZAT DE AGXECUTIVE, DEOARECE CONSIDER CĂ ESTE IMPORTANT SĂ NE ACTUALIZĂM INFORMAȚIILE CARE DEFINESC ACEST DOMENIU AL AGRIBUSINESS – ULUI. CU SIGURANȚĂ AȘ RECOMANDA ACEST TIP DE CURS TUTUROR CELOR DIN DEPARTAMENTUL DE VÂNZĂRI!

CĂTĂLIN TĂNAȚCU – REPREZENTANT TEHNIC ZONA DE VEST, BAYER

MI – A PLĂCUT PARTEA DE NEGOCIERE ȘI PARTEA TEHNICĂ ȘI AȘ RECOMANDA ACEST CURS TUTUROR COLEGILOR PENTRU DEZVOLTARE ÎN ARTA VÂNZĂRII ȘI NEGOCIERII!

ALEXANDRU BRÂNCEANU – REGIONAL S – E ROMÂNIA, LIMAGRAIN

VENIND DIN ZONA DE SUSTENABILITATE MI S – A PĂRUT FOARTE INTERESANT SĂ VORBIM DESPRE ACEASTĂ AGRICULTURĂ DURABILĂ FIINDCĂ ESTE UN CONCEPT NOU, CEL PUȚIN ÎN ROMÂNIA. AȘ RECOMANDA ACEST CURS, ATÂT CELOR CU BACKGROUND DE AGRICULTURĂ, DAR ȘI CELOR FĂRĂ!

DORINA IANCU – SPECIALIST SUSTENABILITATE BUNGE ROMÂNIA

GET IN TOUCH

0743.488.078

https://agxecutive.com/

camelia.lebada@agxecutive.com